



Oferta gwarancji i formy współpracy

Gwarancja ubezpieczeniowa jest jedną z form zabezpieczenia wymaganego w procedurze publicznych i prywatnych przetargów oraz przy realizacji kontraktów.

W ofercie TUZ znajdują się następujące gwarancje kontraktowe:

Rodzaj gwarancji	Maksymalny okres odpowiedzialności gwarancji
Gwarancja zapłaty wadium	120 dni
Gwarancja należytego wykonania kontraktu	★ 49 miesięcy
Gwarancja usunięcia wad i usterek (tylko gdy była udzielona gwarancja należytego wykonania)	★ 85 miesięcy
Gwarancja łączona dla należytego wykonania kontraktu i usunięcia wad i usterek	★ 109 miesięcy
Gwarancja zwrotu zaliczki	30 miesięcy

Procedura standardowa (umowa o limit)

dla gwarancji:

- zapłaty wadium
- należytego wykonania kontraktu
- usunięcia wad i usterek
- zwrotu zaliczki

- Jedna umowa generalna – o limit dla wszystkich rodzajów gwarancji *
- Dokumenty wymagane:
 - do wstępnej wyceny: dokumenty finansowe za trzy ostatnie lata działalności i deklaracja majątkowa (tylko dla osób fizycznych, spółek cywilnych i jawnych).
 - przed podpisaniem umowy: zaświadczenia z ZUS, US i opinie bankowe (nie starsze niż trzy miesiące) i wniosek o zawarcie umowy.
- Wymagane zabezpieczenie – standardowo: weksel.
- Limit zaangażowania w okresie trwania umowy, dla jednego Klienta lub grupy Klientów powiązanych – **6 mln zł.**

* Zawieramy także umowy na pojedyncze gwarancje w procedurze standardowej, z wyjątkiem gwarancji usunięcia wad i usterek.

Procedura uproszczona (umowa pojedyncza)

dla gwarancji:

- zapłaty wadium

- Umowa pojedyncza, bez konieczności podpisywania umowy o limit.
- ★ **Minimum formalności**, prosty wniosek i SWZ, bez przysyłania dokumentacji finansowej.
- ★ **Bez dodatkowych zabezpieczeń**, jak np. weksle.
- ★ **Gwarancja wydana już w 1 dzień roboczy.**
- ★ **Pełna obsługa zdalna**: podpis elektroniczny i dokument gwarancji, wysłany na e-mail – wygodnie dla Klienta i pośrednika.
- Standardowy wzór gwarancji, mimo uproszczonej ścieżki, honorowany we wszystkich publicznych przetargach.
- Kwota pojedynczej gwarancji do 80 tys. zł przy maksymalnym limicie zaangażowania czynnych gwarancji 200 tys. zł na Klienta.

W wyjątkowych sytuacjach – tylko dla stałych, strategicznych Klientów oraz w uzasadnionych biznesowo przypadkach – limity mogą zostać zmienione.

Docelowa grupa klientów



Klienci, do których skierowany jest produkt to:

- przedsiębiorstwa funkcjonujące na rynku nieprzerwanie od co najmniej 3 lat (licząc do dnia złożenia wniosku)
- o dowolnej formie organizacyjno-prawnej, z wyjątkiem tych, rozliczających podatek w formie ryczałtu
- świadczące usługi zarówno dla sektora publicznego jak i podmiotów prywatnych.

Preferowane branże

- firmy/hurtownie farmaceutyczne (dostawy materiałów opatrunkowych/higienicznych, eksploatacyjnych do aparatury medycznej oraz drobnego sprzętu dla szpitali)
- dostawa żywności/catering dla wojska, uzdrowisk, szpitali, przedszkoli, żłobków, szkół, itp.
- dostawa materiałów biurowych (w tym do sprzętu biurowego), eksploatacyjnych, środków czystości
- dostawa samochodów, maszyn specjalistycznych, materiałów eksploatacyjnych i części zamiennych
- budownictwo w zakresie gazownictwa, przebudowy sieci elektrycznych i energetycznych, wodno-kanalizacyjnych
- budownictwo drogowe – infrastruktura gminna, powiatowa, wojewódzka
- budownictwo kubaturowe, np.: budynki użyteczności publicznej, hale magazynowe
- leśnicy (prace sezonowe)
- IT – dostawa sprzętu, prace instalacyjne, serwis sieci informatycznych
- wycinka krzewów, drzew i pielęgnacja trawników.

Wyłączenia branżowe

- górnictwo – w zakresie kontraktów realizowanych pod powierzchnią ziemi
- hutnictwo (produkcja i dostawa)
- przemysł stoczniowy (budowa statków)
- hazard
- biotechnologia i bioinżynieria – w zakresie innym niż dostawy
- IT – w zakresie tworzenia oprogramowania
- przetwarzanie, składowanie (art. 48 a Ustawy o odpadach) i zagospodarowanie odpadów.

Wyłączenia przedmiotowe

- kontrakty główne drogowe – w zakresie budowy i modernizacji: autostrad, dróg szybkiego ruchu, dróg krajowych
- kontrakty główne związane z budową domów mieszkalnych dla TBS, spółdzielni mieszkaniowych, wspólnot mieszkaniowych i deweloperów (nie dotyczy termomodernizacji, remontów itp.).

Kontakt



Zapytania o nowe firmy oraz wnioski o gwarancje z zawartych umów generalnych, w pierwszej kolejności prosimy kierować na e-mail: gwarancje@tuz.pl

Wzory wniosków i deklaracji znajdują się na stronie: <https://tuz.pl/dla-firmy/gwarancja-ubezpieczeniowa/>



Obsługą ubezpieczeń finansowych zajmują się:

Aneta Ochota – tel. 782 054 149
Arkadiusz Appelt – tel. 605 842 241
Agnieszka Popławska – tel. 723 555 816

Katarzyna Lisek – tel. 725 347 009
Michał Kwiatkowski (Kierownik Biura Ubezpieczeń Finansowych)
– tel. 695 718 774

TUZ Ubezpieczenia to

- firma polska, z całkowicie polskim kapitałem
- ubezpieczyciel z ponad 20-letnim doświadczeniem, który po roku 2019 przeszedł ogromną metamorfozę – „jak żadna inna firma w historii ubezpieczeń w Polsce” (Home & Market, 2021)
- 35 firma w zestawieniu Gazety Finansowej: TOP100 największych firm finansowych w Polsce, pod względem przychodów (2025)
- firma przyjazna Klientom – nagrody KNF: „Instytucja Finansowa Przyjazna Mediacjom” w 2019, 2021, 2022, 2023 i 2024 roku
- nagradzane i wyróżniane produkty:
 - Autocasco All Risks – nagrodzone Godłem „TERAZ POLSKA” (2025)
 - Bezpieczny Dom - nagrodzony Godłem „TERAZ POLSKA” (2022), zwycięzca rankingów w Rzeczypospolitej (2022, 2023, 2024) i w Gazecie Ubezpieczeniowej (2022)
 - Bezpieczna Nauka – najlepsze ubezpieczenie szkolne (Gazeta Ubezpieczeniowa, 2021)
- firma doceniana i nagradzana
 - Ubezpieczyciel Miesiąca (Gazeta Ubezpieczeniowa, 2 razy w 2020, raz w 2022)
 - Najlepszy Ubezpieczyciel Cyfrowy (Insurance Forum, 2020)
 - Srebrny Parasol „Za nieustanny wzrost wyników finansowych i wprowadzanie na rynek nowych produktów wychodzących naprzeciw oczekiwaniom klientów” (Home&Market, 2022).



LAUREAT KONKURSU

